

Für Ihre Sicherheit. Für Ihr Leben.

Feuerschutz | Rauchschutz | Evakuation | Brandschutzschulungen

Wir suchen Verstärkung!

Die K.A.B.-Brandschutz ist schweizweit führend im ganzheitlichen Brandschutz. Unser interessantes Leistungsspektrum beinhaltet Beratung, Verkauf, Wartung und Schulungen von Löscheräten sowie weiteren Brandschutzprodukten.

Per 11. Oktober 2021 (oder nach Absprache) suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine

Vertriebspersönlichkeit mit handwerklichem Geschick - Löscheräte (Region Freiburg)

Sie sind eine engagierte und zielstrebige Persönlichkeit, welche Freude am Verkaufen und unternehmerischem Handeln mitbringt? Sie suchen eine abwechslungsreiche Herausforderung mit Freiraum für Eigeninitiative? Sie möchten sich gerne was Langfristiges aufbauen?

Mit Freude am täglichen Kundenkontakt sowie Neukundenakquise planen und führen Sie, parallel zu den Verkaufsaktivitäten, die fälligen Wartungen an den Löscheräten durch. Hierbei ist kontinuierlicher Einsatz die Grundvoraussetzung für Ihren Erfolg!

Ihr Profil

- Verkaufsprofi mit technischem Flair (ideales Alter 30 bis 50 Jahre)
- Mehrjähriger Berufserfahrung im Aussendienst
- Vorzugsweise Erfahrung in der Feuerwehr oder Brandschutzbranche
- Hohes Sicherheits- und Verantwortungsbewusstsein ist selbstverständlich
- Starke Persönlichkeit mit sympathischem Auftritt und hoher Kommunikationsfähigkeit
- Selbständige, flexible, front- und zielorientierte Arbeitsweise
- Sportlicher Ehrgeiz und Wille zum Erfolg
- Sicherheit im Umgang mit Office-Programme
- Idealweiser ist Ihr Wohnort in Region Freiburg
- Sehr gute Deutsch- sowie Französischkenntnisse zwingend
- Fahrausweis Kat. B

Was wir bieten

- Eine tolle Chance mit dem Agentursystem in die berufliche Selbständigkeit zu gehen
- Selbstständiges Unternehmen innerhalb eines renommierten Unternehmens
- Freiraum für Selbständigkeit, die berufliche und persönliche Weiterentwicklung bietet
- Einen vielseitigen, verantwortungsvollen und entwicklungsfähigen Arbeitsbereich
- Übernahme einer Region mit grossem Kundenstamm sowie Erweiterungspotential
- Innovative und qualitativ hochwertige Produkte (Generalvertretung GLORIA)
- Eine professionelle Einarbeitung in das Aufgabengebiet
- Die Zusammenarbeit mit einem motivierten Team
- Attraktives und offenes Provisionsmodell

Sie möchten beruflich neu durchstarten? Sie sind ehrgeizig und motiviert, möchten etwas erreichen und bewirken? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als pdf an: h.turienzo@k-a-b.ch.

Helena Turienzo | Personalleiterin | Widmenhalde 11 | 8953 Dietikon | 044 752 32 37
Arbeitstage: Dienstag, Mittwoch- sowie Donnerstagmorgen

Vermittlungen durch Personalberatungen werden nicht berücksichtigt/beantwortet.