

# Für Ihre Sicherheit. Für Ihr Leben.

Feuerschutz | Rauchschutz | Evakuation | Brandschutzschulungen

## Wir suchen Verstärkung!

Die K.A.B.-Brandschutz ist schweizweit führend im ganzheitlichen Brandschutz. Unser interessantes Leistungsspektrum beinhaltet Beratung, Verkauf, Wartung und Schulungen von Löscheräten sowie weiteren Brandschutzprodukten.

Per sofort (oder nach Absprache) suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen

## Key Account Manager - Region Mittelland- und Westschweiz

Du bist erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren dich? Du hast Freude an der B2B-Neukundenakquise sowohl im telefonischen wie auch im persönlichen Kontakt? Der kontinuierliche Einsatz ist die Grundvoraussetzung für deinen Erfolg!

## Deine Aufgaben

- Entwicklung und Betreuung unser namhaften und grösseren Firmenkunden
- Proaktive Akquisition von Neukunden
- Erstellen von Angeboten sowie Präsentationen beim Kunden vor Ort durchführen
- Führen von gezielten Vertragsverhandlungen bis und mit dem erfolgreichen Vertragsabschluss
- Schnittstelle zwischen Kunden und Servicetechniker
- Bei Bedarf Bestandesaufnahmen bei Objekten von Kunden
- Verantwortlich für den Umsatz sowie der hohen Kundenzufriedenheit

## Dein Profil

- Verkaufsprofi mit technischem Flair (ideales Alter 30 bis 50 Jahre)
- Angenehme und kommunikative Art mit professioneller Vorgehensweise
- Fokussiert auf eine zielorientierte und effiziente Arbeitsweise
- Kaufmännische Ausbildung von Vorteil
- Erfahrung in der Brandschutzbranche und/oder Feuerwehr von Vorteil
- Sicherheit im Umgang mit Office-Programmen, Navision von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse und mind. gute Französischkenntnisse (Bilingue von Vorteil)
- Idealweiser ist dein Wohnort in der Region Freiburg/Bern

## Was wir bieten

- Übernahme bestehender Kundenstamm mit Erweiterungspotential (Region Mittelland- und Westschweiz)
- Einen vielseitigen, verantwortungsvollen und entwicklungsfähigen Aufgabenbereich
- Ein etabliertes Unternehmen, das viel Raum zur Selbständigkeit und Eigeninitiative lässt
- Ein kollegiales und motiviertes Team als Unterstützung
- Ein Fixgehalt und ein nach oben offenes Provisionsmodell
- Geschäftsfahrzeug und Homeoffice ist selbstverständlich

Du übernimmst gerne Verantwortung, suchst Abwechslung und behältst auch in hektischen Zeiten den Überblick? Dann freuen wir uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen als pdf an: [hr@k-a-b.ch](mailto:hr@k-a-b.ch).

Helena Turienzo | Personalleiterin | Widmenhalde 11 | 8953 Dietikon | 044 752 32 37  
Arbeitstage: Dienstag, Mittwoch- sowie Donnerstagmorgen