



”

***Ich hab  
geglaubt, ich  
wäre eher  
der Schreib-  
tischtyp.***

***Weil unsere Jobs  
überraschen:  
Arbeiten für den Brand-  
schutz bei k-a-b.ch***

 **K·A·B®**



## **Wir suchen Verstärkung!**

K.A.B.-Brandschutz ist schweizweit führend im ganzheitlichen Brandschutz. Unser interessantes Angebotsspektrum beinhaltet Beratung, Verkauf, Wartung und Schulungen von Löschgeräten sowie weiteren Brandschutzprodukten.

Per sofort oder nach Absprache suchen wir zur Verstärkung eine

### **Persönlichkeit mit Verkaufsflair und handwerklichem Geschick für den Verkauf und den Service von Löschgeräten bei Kunden vor Ort, in den Regionen Sarganserland sowie Glarus**

Sie sind eine engagierte, zielstrebige und sympathische Persönlichkeit, welche Freude am Verkaufen und unternehmerischem Handeln mitbringt? Sie suchen eine abwechslungsreiche Herausforderung mit Freiraum für viel Eigeninitiative? Sie möchten gerne etwas Langfristiges aufbauen? Mit Freude am täglichen Kundenkontakt und an der Neukundenakquise planen und führen Sie, parallel zu den Verkaufsaktivitäten, die fälligen Wartungen an Löschgeräten durch. Hierbei ist kontinuierlicher Einsatz eine Grundvoraussetzung für Ihren Erfolg!

#### **Ihr Profil**

- Verkaufsprofi mit technischem Flair oder technischer Grundausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Aussendienst/Kundendienst
- Vorzugsweise mit Erfahrung in der Feuerwehr oder Brandschutzbranche
- Hohes Sicherheits- und Verantwortungsbewusstsein ist selbstverständlich
- Starke Persönlichkeit mit sympathischem Auftritt und hoher Kommunikationsfähigkeit
- Selbständige, flexible, front- und zielorientierte Arbeitsweise
- Sportlicher Ehrgeiz und Wille zum Erfolg
- Sicherheit im Umgang mit Office-Programmen
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Fahrausweis Kat. B

#### **Was wir bieten**

- Festanstellung oder eine tolle Chance in unserem Agentursystem in die berufliche Selbständigkeit zu starten, ohne hohe Anfangsinvestitionen
- Selbstständigkeit innerhalb eines renommierten und etablierten Traditionsunternehmens
- Freiraum für Selbständigkeit, die eine berufliche und persönliche Weiterentwicklung bietet
- Einen vielseitigen, verantwortungsvollen und entwicklungsfähigen Arbeitsbereich
- Übernahme einer Region mit grossem Kundenstamm mit Erweiterungspotential
- Innovative und qualitativ hochwertige Produkte (Generalvertretung GLORIA seit 1959)
- Eine professionelle Einarbeitung in das Tätigkeitsgebiet
- Die Zusammenarbeit in einem motivierten Team
- Attraktives und offenes Provisionsmodell mit überdurchschnittlicher Entlohnung

Sie möchten beruflich neu durchstarten? Sie sind ehrgeizig und motiviert, möchten etwas erreichen und bewirken? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als pdf.

#### **Helena Turienzo**

Personalleiterin

[hr@k-a-b.ch](mailto:hr@k-a-b.ch)

044 752 32 37

*Vermittlungen durch Personalberatungen werden nicht berücksichtigt.*